

Tokmanni on aina hintansa väärsti – Atean ja HP:n avulla

Tokmanni-konserni on Suomen suurin pysyvästi edullisten hintojen tarjoaja. Halpahintaketjuista suurimmalla on lähes 150 myymälää Oulusta Hankoon. Vahvalla kasvun tiellä oleva Tokmanni on viime vuosina kasvanut voimakkaasti sekä yritysostoin että uusia liikkeitä avaamalla. Tämä on luonnollisesti aiheuttanut runsaasti tietojärjestelmien yhteensovittelutöitä. Lähiaikoina Tokmanni avaa myös verkkokaupan.

Atea ja HP toimittivat Tokmannille HP C7000 -korttipalvelinjärjestelmät sekä kahdennetun HP EVA - tallennusratkaisun, joka nosti yhteisen alustan uudelle tasolle.

”Hajallaan olevat konsernin konesalit koottiin yhteen kolme vuotta sitten, ja nyt käytettävyys nostettiin uudelle tasolle. Halusimme päästä tilanteeseen, jossa käyttökatkoksia ei tule, tai mahdolliset väistämättömät katkokset eivät tunnu työn arjessa”, Tokmannin tietohallintojohtaja **Pasi Karhapää** sanoo.

Tallennusjärjestelmä hyrrää nyt kahdessa eri maantieteellisessä sijainnissa. Jos omassa konesalissa tulee vikatilanne, palvelut siirtyvät suunnitelmallisesti joko täysin automaattisesti tai järjestelmän käyttäjien ohjaamina toiseen, eri maantieteellisessä sijainnissa olevaan konesaliin. Esimerkiksi toiminnanohjausjärjestelmän käyttäjän pääsy tärkeisiin tietoihin ei katkea.



Tokmannin tietohallintojohtaja Pasi Karhapää on tyytyväinen uuteen konesaliratkaisuun ja pitkäaikaiseen yhteistyöhön Atean kanssa.

Case Tokmanni pähkinäkuoressa

Asiakkaan tarve	Korkeampi käytettävyys ja sitä kautta liiketoiminnan turvaaminen kahden konesalin avulla.
Ratkaisu	HP:n laitteilla toteutettu konesaliratkaisu, jossa Tokmannin oman konesalin lisäksi rakennettiin toinen identtinen järjestelmä, joka sijaitsee maantieteellisesti eri paikassa. Ratkaisussa hyödynnettiin palvelinten konsolidointia ja virtualisointia.
Lopputulos ja hyödyt	Vikatilanteessa työkuormat siirtyvät vaivattomasti konesalista toiseen, jolloin käyttökatkokset ovat lyhyitä ja suurin osa katkoksista saadaan vältettyä kokonaan. Kaikki data tallentuu viiveettä molempiin konesaleihin. Virtualisoinnilla fyysisten palvelinten määrä on pudonnut, jolloin nykyinen konesali on kooltaan riittävä, vaikka siellä oleva infra kasvaa.
Perustelut Atean valinnalle	Atea on Tokmannin pitkäaikainen kumppani, joka toimittaa lupaamansa ratkaisut sovitusti ja tarjoaa Tokmannille kaiken, mitä se IT-infraansa tarvitsee.



Kouvolan Robinhood sekä Tokmanni-konsernin muut yli 140 myymälää tarjoavat asiakkailleen pysyvästi edullisen hintatason.

Sali kutistuu huoneeksi tai komeroksi

Atea on ollut Tokmannin kumppani jo vuosia ja toteuttanut Tokmannille takavuotina muun muassa virtuaalisen työpöytä-ratkaisun HP ThinClient -työasemilla.

”Meillä on melko paljon palvelimia siksi, että jokaisella myymälällä on omansa. Lisäksi on konesali, jossa on noin kuutisenkymmentä palvelinta pyörittämässä konsernitason järjestelmiä. Nyt, kun noin kolmannes palvelimista on virtualisoitu, alkaa huomata, että konesalissa fyysisten palvelinten määrä vähenee”, Karhapää sanoo.

Virtualisoinnilla säästyy energiaa ja tilaa, kun jokaista uutta palvelintason prosessia varten ei tarvitse hankkia uutta palvelinlaitetta. Lisäksi ylläpito helpottuu, kun käytössä ovat virtuaalipalvelinten monipuoliset hallintatyökalut. Vankka konsolidointi ja virtualisointi mahdollistavat työkuormien mutkattoman siirtelyn ja tasaamisen palvelinten välillä.

”Emme halunneet laajentaa omaa konesaliamme ja tehdä siihen liittyviä merkittäviä oheisinvestointeja, kuten jäähdytysjärjestelmien uusimista. Pikemminkin haluaisin päästä konesalista pienempään huoneeseen tai jopa konekomeeroon”, Karhapää sanoo.

Korkeampi käytettävyys kahdennuksella

Kahden konesalin tallennusjärjestelmän suurin timantti on Karhapään mukaan HP Continuous Access -teknologia, jolla data replikoidaan IP-verkon yli HP FC-IP -siltoitratkaisuilla. Aina, kun tallennettuun dataan tehdään muutoksia omassa konesalissa, sama muutos tapahtuu lennossa myös etäkonesaliin.

Tokmanni

Tokmanni -konserni on uuden ajan valtakunnallinen Halpahinta-ketju. Konserniin kuuluu 143 myymälää seitsemän eri liikemerkin alla; Tokmanni, Tarjoustalo, Vapaa Valinta, Robinhood, Säästöporssi, Maxi-Makaasiini ja Maxi Kodintukku. Tokmanni-konsernin verkosto kattaa koko Suomen etelästä pohjoiseen ja idästä länteen - pohjoisin myymälä on Oulussa ja eteläisin Hangossa. Kaikista suurimmista kaupungeista löytyy konsernin myymälä. www.tokmanni.fi

Nyt kahden konesalin ratkaisun piirissä ovat kriittisimmät järjestelmät. Karhapään mukaan laakereille ei kuitenkaan jäädä lepäämään:

”Silkan datan määrä kasvaa koko ajan, joten laajennuksia on tiedossa. Uusia järjestelmiä tulee käyttöön ja varmasti yhä useampi sovellus tulee jatkossa olemaan kahdennetussa ympäristössä.”

Toimitusvarmuus kaiken A ja O

Tokmannin toimialalla kaupan hyllystä on aina löydettävä sitä mitä luvataan ja toimitusten pysyvästi asiakkaiden tarpeiden vauhdissa. Samaa Tokmanni edellyttää myös it-kumppaniltaan Atealta.

”Luotamme Atean toimitusvarmuuteen ja saamme Atean kautta sen, mitä tarvitsemme. Atean palvelusta ja työnteosta meillä on myös erittäin positiivinen kuva useamman yhteisen hankkeen perusteella”, Karhapää sanoo.